LE POING ET LA ROSE - SUPPLÉMENT AU N° 49 - AVRIL 1976

L'ACCUEIL DU NOUVEL ADHERENT

PARTI SOCIALISTE

BNA

BUREAU NATIONAL D'ADHÉSIONS

Coll. Fondation Jean Jaurès

LE BUREAU NATIONAL D'ADHESIONS
tient à votre disposition

LE GUIDE
DU NOUVEL ADHERENT

Au sommaire notamment :

pour connaître le P.S. : son historique, son fonctionnement, ses statuts, ses organismes nationaux, ses adhérents, ses résultats électoraux, ses élus, sa presse et les motions d'orientation des Congrès d'Epinay et de Pau... etc...

L'EXEMPLAIRE : 100 pages : 5 F

Adressez vos commandes au B.N.A. Parti Socialiste 7bis place du Palais Bourbon 75007 Paris, en les réglant d'avance par chèque ou mandat au nom de Charles-Emile LOO (C.C.P. 24.651.46 Paris).

ENTRETIENS DU JEUDI

Tous les jeudis, au siège du Parti, les responsables nationaux commentent l'actualité de la semaine écoulée et dialoguent avec les nouveaux adhérents.

Ces commentaires seront dorénavant enregistrés sur cassettes, afin d'être diffusés rapidement et régulièrement aux secrétaires de section qui désireraient les recevoir.

Pour tous renseignements, écrire ou téléphoner à Françoise Seligmann, B.N.A. (555.04.93), P.S. 7bis place du Palais Bourbon, 75007 Paris.

PARTI SOCIALISTE
CENTRE DE DOCUMENTATION

Des forces vives

Pour bien définir l'objet de cette brochure, commençons par une question : pourquoi, alors que depuis les élections présidentielles la popularité du Parti Socialiste ne cesse de progresser, le nombre des militants inscrits au Parti ne croît-il pas plus vite ?

Certes, toutes les sections ont vu arriver, parfois en grand nombre, de nouveaux adhérents. C'est indéniable. Cependant, au-delà des satisfactions rapides dont il serait illusoire de se contenter, trois constatations doivent être faites :

• Par rapport à la dynamique créée par la performance de François Mitterrand aux élections présidentielles, par rapport à l'espoir que suscite le contenu politique de notre programme, une faible part des Français qui potentiellement, virtuellement, étaient prêts à rejoindre nos rangs, sont devenus des militants.

• Parmi ceux qui, ayant vaincu leur ignorance de nos structures et leur timidité, ont su établir un premier contact, certains ont été rebutés soit par une absence de réponse ou une mauvaise réponse (combien de lettres découragées en témoignent !), soit par une ou quelques premières réunions de section où l'on n'a pas su les accueillir, les intéresser, les valoriser et les motiver... Que de forces perdues !

• Ces forces vives ainsi perdues sont pourtant celles qui transforment un Parti voué jusqu'alors à l'opposition en un Parti plus fort prêt pour le gouvernement. Le malthusianisme — volontaire ou involontaire — est peut être nécessaire à certaines « chapelles » dont la seule chance de survie en milieu hostile est de se durcir sur elles-mêmes. Par contre, il ne peut être qu'un élément de sclérose pour un Parti qui, devant entraîner l'adhésion du plus grand nombre, a besoin du maximum de militants bien préparés à assumer l'immense tâche qui nous attend.



Nos espoirs et nos ambitions sont maintenant tels que nous avons besoin de tous les nouveaux militants qui sont prêts à venir travailler avec nous : ils seront notre bien le plus précieux, l'appoint de forces vives in-

dispensables. Il est donc capital de les bien accueillir, pour ensuite les conserver et les former. Nous vous proposons donc les réflexions et les conseils qui suivent.

La psychologie du nouvel adhérent

Tout nouvel adhérent se trouve aux prises avec un certain nombre de problèmes, au moment de son admission.

Or, la réussite ou l'échec de son insertion dans le Parti (et d'abord dans sa section) dépendent en grande partie des conditions dans lesquelles se déroule ce premier contact, des formalités qu'on lui impose et du climat psychologique qui l'entoure.

Il pénètre en effet, dans un milieu qui lui est inconnu, qui a tout un passé de vie et d'action commune, avec des habitudes, des conventions, des contradictions et des antagonismes apparents, qui recèle aussi des courants sous-jacents plus complexes, et où tout le monde se connaît assez bien pour que chacun puisse s'exprimer à demi-mot. Il a donc besoin, au départ, d'aide et d'éclaircissement, pour participer aux réunions de sections autrement qu'en spectateur, pour en suivre le déroulement, pour en saisir à temps les finesses et les tensions, pour se faire connaître et connaître ses compagnons de route.

Si les responsables qui sont chargés de l'accueillir se montrent inhospitaliers et méfiants, ou simplement indifférents, il restera relégué dans son coin, rebuté par l'ésotérisme des débats, et il finira par abandonner.

Si au contraire, l'accueil est chaleureux, s'il est conçu et organisé pour mettre le nouveau venu à l'aise, pour l'initier à la vie de la section, et pour lui permettre d'y trouver sa place et de s'y rendre utile, nul doute que le Parti aura ainsi recruté un nouveau membre et un futur militant.



Ecartons d'emblée tous les cas douteux : fous, excités, arrivistes marrons, etc... Ceux-ci seront soit éliminés dès leur demande d'adhésion, soit poliment découragés par la suite.

Nos propositions concernent seulement les nouveaux adhérents qu'il est souhaitable de conserver dans le parti. Ils sont, bien entendu, très divers, mais au moment de leur entrée au Parti Socialiste, les mêmes causes entraînant les mêmes effets, ils ont des réactions relativement identiques, qui permettent de concevoir des formalités d'accueil qui puissent convenir à tous les cas.

Le nouveau a fait le premier pas, à la section de faire le second

On n'adhère pas au P.S. comme à un club de bridge ou de pêcheurs à la ligne. Tous les nouveaux ont conscience d'avoir pris une décision grave, mais aussi de plonger dans l'inconnu. Tous attendent, avec plus ou moins d'anxiété, leurs premiers contacts au sein du Parti, afin d'être rassurés sur le bien fondé de leur décision.

Puisqu'ils ont fait l'effort de venir à nous, c'est maintenant à nous de faire un pas dans leur direction. Il s'agit de les convaincre que le Parti leur est ouvert et qu'ils y ont leur place.

Le premier contact

Au préalable, il faut que le nouveau ait reçu le guide destiné aux nouveaux adhérents et qu'il ait pris le temps de le lire, car cette brochure, conçue pour donner les indications fondamentales sur le parti (historique, principes, statuts, méthodes d'action, organigramme, etc...) fera l'objet d'une conversation préliminaire, qui doit avoir lieu en petit comité, soit avec le secrétaire de la section, soit avec celui-ci accompagné de deux ou trois adjoints.

Ce premier contact n'est ni un examen, ni une inquisition, ni un cours d'éducation politique. Il doit être une confrontation de points de vue et de personnes. Tout d'abord, ce sont ceux qui reçoivent qui doivent se présenter au nouveau venu, et lui faire connaître leur vie familiale et professionnelle, leurs parcours politique et syndical. Ensuite, et réciproquement, le nouveau doit être encouragé à se présenter lui-même aussi complètement que possible.

Tout nouvel adhérent s'attend à avoir à expliquer les raisons de sa demande d'adhésion, et a préparé sa réponse. Certains sont prolixes, car ils ont besoin de se défouler, il faut les écouter sans les interrompre, même s'ils sont un peu trop longs. D'autres, plus timides, sont embarrassés, il faut les aider à s'expliquer. Dans tous les cas, le secrétaire de section doit orienter la conversation vers une recherche des points d'accord et les souligner au passage.

Il ne s'agit pas d'éliminer les points de désaccords, mais il faut en remettre la discussion à des entrevues ultérieures, en précisant au nouveau qu'il fait fausse route sur tel point, mais qu'on en reparlera plus tard, après quelques mois de vie commune.

Au cours de cette première conversation, le secrétaire devra, avec délicatesse, s'informer des dispositions du nouveau à l'égard du travail de la section.

Si celui-ci se montre désireux de participer tout de suite à des tâches militantes, il faut, sans attendre, lui exposer les diverses actions prévues dans la section, et lui offrir de choisir celle qui convient le mieux à ses capacités. Il faut aussitôt l'enrôler pour accomplir le travail qu'il aura choisi, afin qu'il soit immédiatement chargé d'exécuter une mission qui soit dans ses cordes.

Si, par contre, celui-ci paraît réticent, il ne faut pas insister. Au contraire, il faut le déculpabiliser, lui montrer que le Parti entend bien respecter sa vie privée, professionnelle et familiale, et qu'on ne lui demandera aucun sacrifice incompatible avec ses activités personnelles (par exemple un mandat syndicaliste ou dans une association de parents d'élèves, etc...). C'est progressivement, en vivant la vie de la section, qu'il en viendra à participer effectivement à des actions militantes.

Au cours de ce premier contact, il faudra à plusieurs reprises encourager le nouveau à poser des questions, s'il désire éclaircir certains points qui l'embarrassent. Et, s'il pose des questions, loin de les escamoter, il faut y répondre d'une façon détaillée et s'assurer ensuite que la réponse est jugée satisfaisante, qu'il n'y a plus de points obscurs à éclaircir.

Avant de conclure ce premier entretien il faut présenter au nouveau un membre de la section (ou deux, s'il ne se trouve personne d'assez objectif pour représenter les deux courants du parti) qui sera chargé de le guider au sein de la section.

La première réunion de section

Au cours de cette réunion, c'est le président de la séance qui doit présenter le nouveau (et non le nouveau qui doit se présenter lui-même). Tout examen du style « tribunal » appartient à un folklore dépassé qui ne peut être pratiqué que par des gens qui n'ont pas compris qu'un parti qui aspire à gouverner doit avoir une attitude ouverte, généreuse, accueillante. Le légitime souci d'éviter les « brebis galeuses » ne doit pas être un alibi à un « barrage » égoïste et rétrograde. Il y a d'autres moyens plus efficaces de déceler les intrus.

La présentation doit valoriser le nouveau et bien le situer, afin qu'il intéresse ceux des membres de la section qui ont des activités ou des situations identiques : Syndicat, Fédération Cornec, mouvement écologique, Ligue des Droits de l'Homme, etc...

Très important : le nouveau ne doit pas arriver seul à la réunion. Il aura rendez-vous une demi-heure auparavant avec son ou ses guides, qui lui exposeront l'ordre du jour, le présenteront à certains membres, avant le début de la séance, afin qu'il repère un peu les têtes des participants.

Le guide s'installera à côté du nouveau et l'aidera, à voix basse, à suivre le déroulement du débat.

Cotisation et carte

Après la réunion, le secrétaire de la section ou le guide, présentera le nouveau au trésorier. **Il faut tenir compte d'un élément psychologique constant : tout nouvel adhérent est pressé d'accomplir les formalités de son adhésion, de payer sa cotisation et d'être en possession de sa carte,** qui est pour lui la concrétisation tangible de son premier engagement politique, événement important dont il est fier.

Par conséquent, il faut faire en sorte de l'aider à obtenir sa carte aussitôt après son admission. Si, pour des raisons diverses (absence du Trésorier ou manque de cartes), cette formalité ne peut être accomplie sur le champ, il faut en exposer les raisons au nouveau, afin qu'il n'ait surtout pas la désagréable impression qu'on temporise avant de l'accepter. Il faut ensuite obtenir du trésorier qu'il règle cette question dans les plus brefs délais.

Le fait d'avoir sa carte est par ailleurs un élément qui, consciemment on non, le fixe, en lui signifiant sa place dans le Parti.

Présence aux réunions

La présence du nouveau aux réunions de la section doit être soigneusement contrôlée, au cours du premier trimestre de son entrée dans la section. Si on décèle des signes de lassitude (deux ou trois absences répétées) il faut aussitôt reprendre contact avec le nouveau, l'interroger sur ses premières impressions de la vie du parti, l'encourager à dire ce qui l'a déçu ou ce qui lui reste obscur. Sauf le cas rare d'un conflit d'idée fondamental, le plus souvent, si les nouveaux se lassent ou se découragent, la faute en incombe à la section, qui n'a pas su les intéresser, ni les accrocher. Il est donc nécessaire que le secrétaire de section écoute attentivement les nouveaux, pour tenir compte de leurs déceptions ou de leur désarroi, et pour réorganiser la vie de la section, en tenant compte de leurs réactions.

La formation du nouveau

Si le nouveau a besoin d'être formé, il ne dispose pas forcément du temps et des moyens nécessaires pour participer à des stages de formation. D'autre part, ces stages sont prévus sur des sujets très délimités, alors que le nouvel adhérent aurait plutôt besoin dans un premier temps d'une formation tous azimuts.

Dans les grandes villes, il serait bon d'organiser des réunions régulières, des sortes de cours du soir à l'usage des nouveaux adhérents où l'ac-

tualité politique intérieure et internationale serait analysée par un responsable du parti.

Ces « cours du soir » auraient un avantage non négligeable, celui de répondre à l'attente des militants de base, qui tous aspirent à connaître les positions du parti sur les événements d'actualité, afin d'être en mesure de répondre aux questions qui leur sont posées par leur entourage ; ils permettraient aux responsables du Parti de rencontrer les nouveaux adhérents et vice-versa. Ils seraient un lieu de réflexion et de débat particulièrement formateur et, ainsi, ils faciliteraient, sans aucun doute, la bonne insertion du nouvel adhérent dans le Parti.

Dans ce sens, le B.N.A. a organisé, à Paris, « Les Entretiens du Jeudi », au cours desquels les responsables nationaux du Parti viennent dialoguer avec les nouveaux adhérents et les sympathisants sur l'actualité de la semaine écoulée.

Cette expérience s'est révélée utile, de l'avis général, et, dès la rentrée, il faudra l'étendre à l'ensemble des départements.



Ces quelques réflexions n'ont pas pour prétention de vous définir une méthodologie idéale pour l'accueil des nouveaux adhérents. Il y a beaucoup d'autres choses que, par expérience, vous savez mieux que nous, et dont vous pourriez d'ailleurs faire profiter les autres camarades en nous écrivant.

Mais d'un autre côté, cette brochure a une ambition plus grande : celle de définir un état d'esprit. Si vous êtes d'accord avec nous et si vous pensez que chaque nouveau sympathisant décelé est une force vive qu'il nous faut absolument intéresser, accueillir, puis transformer en militant, nous espérons que vous voudrez bien nous faire part des critiques et suggestions que suscitent nos propositions, afin que cette brochure soit enrichie de vos conseils, et bénéficie de votre expérience de responsable dans notre Parti.



INFORMATIONS GENERALES

ALLO P.S. : 555.91.92

Notre bulletin quotidien d'informations téléphonées a fonctionné pendant le mois de juin et jusqu'au 13 juillet. Cette période de rodage nous a permis d'acquérir assez d'expérience, pour pouvoir "vous informer sur nos activités et vous donner nos commentaires sur les principaux événements de l'actualité", comme l'annonçait François MITTERRAND, dans son message inaugural.

Nous reprendrons la diffusion régulière de ce bulletin dès le mardi 14 Septembre, encouragés par le succès de cette expérience. Les appels, de plus en plus nombreux, nous ont, en effet prouvé qu'il répondait à un besoin des militants.

Dans certaines sections, un roulement a été organisé entre les membres, pour une écoute quotidienne du bulletin, afin que l'ensemble de la section reçoive toutes nos informations. et beaucoup nous ont demandé de prévoir une diffusion au cours de la journée, ce que nous envisageons de faire très prochainement.

Vos critiques, vos remarques, vos suggestions nous permettraient de perfectionner ce bulletin pour la rentrée. En particulier, pourriez-vous nous dire :

1) A QUEL MOMENT DE LA JOURNEE VOUS SERAIT-IL LE PLUS FACILE D'APPELER ALLO P.S. :

- Matin : 9 H à midi ?
- Midi : midi à 20 H ?
- Soir : 20 H à 9 H ?

2) QU'ATTENDEZ-VOUS D'ALLO P.S. :

- Des commentaires sur l'actualité ?
- Des informations sur l'action du P.S. ?

(Adresser vos réponses à Françoise SELIGMANN
PARTI SOCIALISTE
7 bis, Place du Palais Bourbon 75007 - PARIS)

o
ooo

LES ENTRETIENS DU JEUDI

Au cours de l'année dernière, tous les jeudis, au siège du Parti, le B.N.A. a organisé des entretiens entre les responsables nationaux du P.S. et les nouveaux adhérents et sympathisants. Le thème de l'entretien était, chaque fois, l'actualité de la semaine écoulée.

Devant l'intérêt suscité par cette initiative auprès des nouveaux adhérents, nous avons étudié la possibilité d'enregistrer certains de ces entretiens, pour pouvoir les diffuser sur cassettes à toutes les sections qui en feront la demande.

Les entretiens du jeudi reprendront le 30 septembre, et, à partir de cette date, nous pourrons en diffuser les enregistrements, à un prix qui est à la portée de toutes les sections. Les secrétaires de section pourront soit les faire entendre aux réunions de section, soit transmettre leur contenu, après les avoir écouté eux-mêmes.

ENTRETIENS DU JEUDI

M.
Adresse complète
Section de
Souscrit un abonnement pour 10 enregistrements d'une heure sur cassette au prix de 5 F la cassette soit au total : 50 F.

(Adresser votre abonnement au B.N.A.
7 bis, Place du Palais Bourbon 75007 - PARIS)
Chèque au nom de Charles-Emile LOO

Fondation Jean Jaurès

CAMPAGNE D'ADHESIONS

N'oubliez pas que le point fort de notre campagne :

" 1 MILITANT = 1 NOUVEL ADHERENT "

se situe au moment de la rentrée des vacances.

Cette campagne devrait donner des résultats très positifs. En effet, incontestablement, le P.S. est loin d'avoir fait le plein de ses adhérents : le chiffre actuel de 150.000 membres est relativement faible, en comparaison du nombre de nos électeurs.

Il faut que les sections distribuent massivement dans leur secteur le tract qui a été édité à cet effet et qui est intitulé "LE PARTI SOCIALISTE S'ADRESSE A SES ELECTEURS" (25 F le mille, 200 F les dix mille, à commander au B.N.A. P.S. 7 bis, Place du Palais Bourbon 75007 - PARIS avec un chèque ou mandat au nom de Charles-Emile LOO).

Transformer le maximum d'électeurs socialistes en militants socialistes. N'est-ce pas notre premier rôle ? Or, pour transformer des électeurs en militants, il faut d'abord les recruter et les intégrer dans nos sections.